

奋进新征程 建功新时代

高质量发展看鄂尔多斯

“小土豆”添致富“薯”光

□陈雨汝

走进鄂托克前旗敖勒召其镇,伴随着机器轰鸣声,土豆收获机正在田地间来回作业,一颗颗外观饱满、个头匀称的“小土豆”在机器作用下破土而出,带着泥土的芬芳铺满一地,一袋袋土豆堆积在田间,好“丰”景令人满心喜悦。

金灿灿的土豆映照着丰收的喜悦,点燃了农牧民增收致富的希望。“以前种土豆是为了吃饱饭,现在种土豆是想挣钱。今年我家的地全

部种了土豆,价格在每斤1元左右。”种植户刘青山说。

据了解,敖勒召其镇光照、水资源充足,独特的自然条件成为种植土豆的理想环境,种出的土豆口感好、耐储存、淀粉含量高、适应性强,颇受北京、湖南、河北、陕西、四川等地客商青睐。

“家里农活干完了,跟着大伙儿收土豆,一天能挣200元。”正在装土豆的农户笑着说。土豆种植产业带动了农牧户,带动了周边群众在“家门

口”就业,实现增收致富。

产业振兴是乡村振兴的重中之重。敖勒召其镇采取“市场+农牧户”模式,以市场需求为导向,因地制宜发展种植产业,助力农牧民群众增收,为乡村振兴注入新活力。

如今,土豆已经成为敖勒召其镇的特色产业,有力推动当地群众致富增收。下一步,敖勒召其镇将继续立足实际,因地制宜、因需施策,推广土豆种植模式,做优做好精深加工,让丰收的希望在敖勒召其大地绽放致富“薯”光。

“小香菇”成富民产业

□张俊英 宝音图

眼下,正是香菇大量上市的季节,在伊金霍洛旗札萨克镇壕赖柴达木村香菇大棚内,一排排菌棒上,香菇个个饱满、长势喜人,村民正在忙着采摘、分选、分装、搬运,一派忙碌的景象。近年来,壕赖柴达木村围绕乡村振兴战略目标,探索推行“党支部+公司+农户”运行模式,积极壮大香菇产业,让香菇成为当地村民增收致富的特色产业。

“今年我的4个香菇大棚,共4.5万个菌棒,一个菌棒产二斤,每斤按4.5元算,大约能卖40万元。刨除成本,能挣20万元左右,这个产业算是选对了。”香菇种植大户刘翠英说。

如何发展壮大村集体经济,带领农牧民增收致富,是壕赖柴达木村“两委”一直想破解的难题。经过多方考察调研,最终确定食用菌温室大棚(香菇)种植为村集体经济发展项目,成立伊金霍洛旗壕赖干滩香菇商贸有限公司,项目总投资230万元,占地面积28亩,建成温室大棚6栋,每栋750平方米,每栋大棚放置菌棒2.5万棒,配套建有冷库、菌棒制造区、香菇筛选烘干区各1处。

据悉,壕赖柴达木村香菇基地分三期建设,一期投资110万元,于2021年初建成。二期投资100万元,于2023年3月建设完成。二期工程完工后,自制生产香菇菌棒10万棒,销售香菇4茬10万

斤,收入达到55万元;香菇基地与鄂托克前旗惠民乡村产业发展有限责任公司进行合作经营,香菇基地提供场地,鄂托克前旗惠民乡村产业发展有限责任公司提供技术服务、菌种培育、种植工作及香菇销售。2024年包联村计划实施香菇基地三期工程,新盖50栋温室大棚,计划投资452万元。

如今,“小香菇”已经成为村民致富的“金菇菇”。下一步,壕赖柴达木村将继续围绕食用菌产业做文章,在菌棒栽培、精细管理、生产加工、市场运营上下功夫,真正打造乡村品牌,实现食用菌产、销、存、加工一体化运作,实现村集体和村民增收共富。



近日,鄂尔多斯市第31期中青班赴延安学习调研。学员们沿着先辈足迹探访红色地标,聆听革命故事,追忆峥嵘岁月,感悟信仰伟力,解读蕴含其中的“精神密码”,汲取奋进力量。

王越劲 曹书 摄

习近平同蒙古国总统呼日勒苏赫就中蒙建交75周年互致贺电

(上接第一版)

呼日勒苏赫表示,蒙中建交75年来,双方稳步发展友谊,持续夯实互信,建立全面战略合作伙伴关系。我愿同主席先生一道,推动“草原之路”发展战

略与共建“一带一路”倡议对接,为两国发展作出贡献,为两国人民增添福祉。

同日,国务院总理李强同蒙古国总理奥云额尔登互致贺电。李强表示,中方愿同蒙方一道,以建

交75周年为新起点,推动两国在现代化道路上携手并进、合作共赢。

奥云额尔登表示,愿进一步深化蒙中传统友好关系,共创两国关系的光明未来。

乌审旗

党建赋能 离退休干部党员“银发生辉”

□苏彦军

近年来,乌审旗坚持党建引领,秉持“融合、共建、共享”理念,按照“四就近”原则,以“银耀乌审”党建品牌为核心,以“六好”党支部创建和“五彩工程”为抓手,多措并举,务实创新,打好暖心服务“组合拳”,组织引导离退休干部党员主动融入社区、服务社区、安居社区,以点带面建立离退休干部基层党建网络体系,让“党建红”与“夕阳红”交相辉映,推动离退休干部党建与城市基层党建互融互促、一体发展。

坚持“破+建”,助推离退休干部党员汇聚“一张网”

乌审旗离退休干部党工委下设29个离退休干部党支部,党员人数逐年递增达到800多人,一定程度存在年龄偏大、活动参与度 and 作用发挥积极性不高、各部门齐抓共管合力不足、服务保障覆盖面不广等问题。为有效破解这些难题,乌审旗出台《离退休干部党建融入城市基层党建实施办法》,为融入工作提供依据和遵循;通过召开座谈会、上门走访、暖心热线等方式,稳妥做好800余名党员的接转政策、程序、转后保障等工作,对老党员经常居住地、党员档案、身体生活状况进行逐一核实,为融入工作夯实组织基础;建立离退休干部党工委尽领、社区尽职、原单位尽责、老干部服务中心尽力“四尽”组织架构,明确权责、促进合作。目前,在嘎鲁图镇成立社区离退休干部党委6个,组建离退休干部党支部25个,接转组织关系750余名,在无边河镇、苏力德苏木等5个苏木镇和市旗外组织关系有序接转100余名,离退休干部党建融入城市基层党建工作全面铺开。

完善“管+服”,助推离退休干部党员结成“一家亲”

乌审旗委高度重视老干部工作,组织部门定期调度,离退休党工委具体落实,推动管理与服务双向奔赴。聚焦离退休干部党员管理跟进难、活动开展难、作用发挥难等问题,2024年以来,乌审旗先后召开专题推进会3次研究讨论、部署解决;建立“荣退即转”和“双向联系”机制,对新老退休党员,实行所在单位“送”、党工委“转”、社区党组织“迎”、网格党支部“聚”的离退休干部党员报到全链条衔接机制,按照“活跃型”“稳定型”“流动型”“居家型”“关怀型”五种类型,逐人建档立卡,实行精准化差异化管理服务。近年来,乌审旗常态化组织召开茶话会、座谈会向老同志通报情况、听取意见建议,旗四大班子定期走访慰问,参加老同志活动,对“光荣在党50年”老党员集中颁授纪念章。2024年,向嘎鲁图镇8个社区分别给予5—10万元不等的离退休干部党建专项经费支持。

聚力“融+促”,助推离退休干部党员共绘“一张图”

乌审旗通过创新搭建载体、灵活设置平台,为老干部发挥政治、经验、威望优势,融入中心工作提供更加广阔的舞台。全旗各社区精心举办党员集中报到、发放学习“大礼包”、颁发聘书、签订共建协议“揭牌安家”、面对面座谈交流等仪式,欢迎老党员“回家”。参与报到老党员700余名,发放学习“大礼包”700余份,颁发银龄志愿服务聘书300余份,开展学习交流30余场次,参与党员6000余人次,开展走访慰问400余人次。通过举办形式多样的活动,有力增进老党员的荣誉感、组织归属感,有效引导和助推老党员全

了解社区、融入社区、参与社区治理。成立离退休老党员工作室8个,组建“睦邻奶茶会”“银龄宣讲团”“银辉岗”“调解团”等银龄志愿服务队8支,345名老党员担任小区业委会委员、楼栋长和网格志愿者,累计为群众解决矛盾纠纷450件次,开展志愿服务和宣讲活动50余次,受益群众达5000余人。通过将离退休干部党建“小我”主动融入全域党建大局,丰富城市基层党建内涵,为全旗党建工作注入新活力。

赋能“立+带”,助推离退休干部党员拧成“一股绳”

近年来,乌审旗围绕党史学习教育、文化传承、公益服务等重点工作,着力培育建设“银耀乌审”群英谱。退休干部骨干连续多年承接各级公益创投项目,受益群众5000余人次,他负责的心理协会被评为市级4A级社会组织、被认定为国家级心理服务基层试点单位,他拥有国家婚姻家庭咨询师等证书11个,荣获“全区社会心理服务优秀工作者”称号。退休干部巴音松布服务关心下一代工作近10年,组织开展教育实践活动100余场次,宣讲200余场次,参与人数8.2万人,他参加各级公益演出260余场次,创作《追梦》等作品20余部。退休党员达尼苏连续11年每年交纳特殊党费5000元。同时,全旗各离退休干部党支部、银龄志愿服务队围绕“选准一个人、带动一个组织、奉献一片群众”的目标,实施“头雁领航”工程,激发离退休干部党组织书记、志愿服务队、先进典型老党员内生动力,一批“正能量先锋”、老干部“最美志愿者”竞相涌现,全旗老党员老干部在“闯新路、走在前、建设核心区、冲刺百强县”的具体实践中绽放异彩。

电力多边交易为企业用电“充能续航”

□市融媒体中心记者 张佳荣

近日,隆基绿能发布全新一代分布式组件产品,量产组件效率达24.8%,再破全球组件量产效率最高纪录,订单纷至沓来。产量的增加,使企业在用电需求上大幅提升。通过自治区电力多边交易市场,企业解决了用电问题,降低了运行成本。

近年来,随着电力市场改革深化,电价由过去的政府主导转变为更灵活的市场调节,助力用电企业“充能续航”。

鄂尔多斯市隆基硅材料有限公司副总经理周全平说:“通过电力多边交易,我们的用电成本明显下降,每个月能节省近1000万元。”

今年3月,自治区电力多边交易市场首次组织绿电交易,出台调整优化2024年蒙西电力市场交易机制,对隆基等拥有

全产业链的光伏企业给予新能源竞价交易优先成交等政策支持,有效满足各类经营主体对绿电交易服务的需要,在推动绿色发展上迈出新步伐。“去年我们绿能利用占比是20%左右,今年我们可以把绿能利用占比提升到60%,依托电力交易市场,对峰值进行平衡。”周全平说。

为确保企业更安全、更科学地实现电力多边交易,用电企业根据自身需求,以协商、挂牌、竞价等方式灵活交易生产用电,借助“长期协议+现货交易”模式实现购电价格基本平稳,全力为企业生产保驾护航;供电部门通过电力市场政策宣传和用能评估服务,指导企业合理参与电力市场交易,包括帮助企业分析用电负荷曲线,提出购买中长期电量方案及合理避峰的建议,给予企业合理选择基本电费计收方式的建议,帮助企业有效降低用电成本。

“订单式”养殖拓宽乡村振兴新路径

□赵继达 朱智慧

一辆装着50只羊的货车缓缓驶入鄂托克旗苏米图苏木巴嘎镇和图嘎查牧民布特格其家,布特格其与内蒙古草绿农业科技发展有限公司签订订单,以每只2800元的价格从该公司购入100只待孕母羊进行养殖,经过繁殖培育,可实现两年三茬繁殖。

近年来,鄂托克旗以特色养殖销售模式开启牧业共兴新道路,聚焦“养、产、销”环节,以“订单式”养殖的方式解决农牧户销售难题,带动农牧民增收,让农牧户吃下养殖发展“定心丸”。

“以前,母羊每年只能产一次羔,从内蒙古草绿农业科技发展有限公司购买的母羊两年产三次羊羔,产下的羊

羔以每只900元的价格被回收,效益可观。”布特格其说。

内蒙古草绿农业科技发展有限公司制定“订单养殖,保价回收”等合作模式,农牧民与该公司签订“订母收羔”合作协议,农牧民可将母羊按协议价格由企业回收,实现养殖、销售闭环。“我们公司通过与农牧民实行‘订单式’养殖,有效提高农牧民的收益,实现牧农共赢。”内蒙古草绿农业科技发展有限公司技术部部长姜力虎说。

产业兴旺是乡村振兴的基础,鄂托克旗在发展特色产业的同时,聚焦农牧民养殖难题痛点,制定多种养殖销售模式,不断拓宽销售渠道,为农牧民和企业提供有力支持,共同推动农牧业高质量发展。

水肥一体新方法让盐碱地变良田

□侯佳欣

走进杭锦旗独贵塔拉镇乌兰淖尔村郝润小家的玉米地,大片玉米随风摇曳。“我从2023年开始用水肥一体化设备改良盐碱地。”郝润小拿着自家种植的玉米棒,喜笑颜开地说,“在未使用水肥一体化设备之前,玉米最高亩产量为1200斤,用了之后,产量能达到1500斤每亩。今年看这玉米的颗粒饱满度,预计能达到亩产1800斤。这个设备不仅增产,还相较以前节肥、节水,效果非常好。”

郝润小是乌兰淖尔村最早使用水肥一体化设备进行盐碱地改良的农户。在看到如此好的成效后,其他村民纷纷效仿。2024年,乌兰淖尔村开始大规模向农牧户推广设备,为全村88口机电水井安装了水肥一体化设备。

“今年我们带动50多户农牧民,采用水肥一体化模式承包改良7000多亩盐碱地,使土地盐碱化状况得到极大改善。”乌兰淖尔村党支部书记张建军高兴地说,“相较于之前,每亩地节省60%的水和20多斤

肥料,葵花每亩增产100多斤,玉米增产300多斤。”

水肥一体化设备主要通过打井,将地下水以滴灌的方式灌溉农作物,通过以灌代排的方式促使地表水向下渗透,形成良性循环。此方法避免了传统灌溉方式中大水漫灌造成的水资源浪费和土壤次生盐渍化加重的问题。通过控制灌溉水量和频次,让土壤中的水分含量持续保持在适宜范围内,从而降低土壤的盐碱度。

乌兰淖尔村的水肥一体化盐碱地治理是独贵塔拉镇推出的新举措。今年,独贵塔拉镇共有8个村采用水肥一体化盐碱地治理模式,改良3万亩盐碱地,对于治理和改良盐碱地具有显著效果。

“下一步,独贵塔拉镇将持续加强基础设施提升改造,推广土地适度规模经营和新技术应用,不断提高土地集约化利用和现代化管理水平,为现代农业精品示范区注入发展动力。”独贵塔拉镇综合保障和技术推广中心主任周玉林说。

“绒都侠侣”书写“绒”光

(上接第一版)

“现在我们的员工有50多人,其中有十几人是最初就一直跟着干的。”与老员工之间的情义,麻忠虎永远都无法忘怀。企业初期资金周转困难,员工的工资常常不能按时发放。许多老员工主动去找麻忠虎商量:“我需要钱就先支一些,剩下的等你们有了钱再发给我,不急!”这些往事让麻忠虎一想起来就忍不住想掉眼泪,他总说,“有这么好的团队支持我们,我们怎么能不好好干!”

崔婧婉的心中一直有个解不开的结。几年前,夫妻二人的第二个孩子出生,刚满月没多久,老家却传来消息:麻忠虎的老父亲病危。这让夫妻二人心急如焚,恨不得立马飞回老家。但当时的情况是,两个孩子一个上学、一个刚满月,厂子也是最忙的时候,刚签了一堆订单,成群的客户等着提货……而当时的麻忠虎方寸已乱,心情难以平复,于是,崔婧婉只能安排丈夫连夜赶回老家,而自己则拖着还未完全恢复的身体撑起照顾两个孩子和厂子正常运转等事宜。但她何尝不是心如煎熬,却又无力回天。未能给公养老送终一直让崔婧婉耿耿于怀,但后来心情平复下来的麻忠虎非常感激妻子的担当,人生自古又怎能忠孝两全!

如今,双缔羊绒制品有限公司已发展成一个包括纺纱、针织在内的全产业

链羊绒企业,用麻忠虎的话说,“我是学毛纺的,我就怕生产原料不能保证。现在纺纱都由我们自己做,我心里才会踏实,我更敢保证产品的货真价实。”正是由于夫妻二人的专业实力,以及他们一贯奉行的“诚信经”,“双缔”羊绒制品打入全国市场,在除了福建和西藏以外的所有省市自治区都有销售,而且外销世界各地的产品也逐年递增。夫妻二人的身影常年出现在国内的各大服装展会上,近年在欧美的时尚展会上也有“双缔”的产品频频出现。

北京时间2024年9月26日,“巴黎时装周鄂尔多斯市羊绒时尚日”在法国巴黎著名时尚地标布洛尼亚宫启幕。来自内蒙古鄂尔多斯市的羊绒优势品牌借其深厚的设计底蕴和精湛的工艺,向全球时尚界展示了羊绒服饰的独特魅力与温暖力量。“双缔”羊绒产品“绒”耀巴黎,之后,“双缔”又走进意大利米兰,与时尚之都零距离接触。

这或许是“双缔”羊绒走出国门走向更广大天地的一个信号,更是“鄂尔多斯温暖全世界”的又一次印证。在鄂尔多斯从“中国绒都”向“世界绒都”挺进的路上,手握“软黄金”的各路人马可谓是“八仙过海,各显神通”,“绒都侠侣”就在其中。他们将以信用口碑勇闯世界,携手书写更多“绒”光。